

Communiqué de presse / Rambouillet, le 31 mai 2010

EBP lance « La Ligne PME » : une gamme de logiciels à la carte pour répondre aux besoins ciblés et pointus des PME en matière de gestion d'entreprise

Cette nouvelle ligne de produits est composée d'un PGI et de modules « CRM », « Numéros de série » et « Immobilisations » pour une gestion complète et optimisée...

EBP, éditeur majeur de logiciels de gestion, a su séduire le marché des PME avec son PGI lancé il y a plus d'un an. Aujourd'hui, l'éditeur annonce la sortie de « la Ligne PME », dans laquelle vient s'intégrer ce PGI associé à de nouveaux modules riches en fonctionnalités dans le but d'enrichir son offre.

Cette nouvelle offre sera distribuée de façon exclusive par le réseau de revendeurs certifiés Open Line Select.

« Cette nouvelle ligne de produits réaffirme notre volonté de répondre efficacement aux PME de 50 à 200 salariés. Nous avons choisi une distribution 100% indirecte et ciblons des revendeurs qualifiés, dotés de compétences avancées en gestion d'entreprise. Nous espérons conquérir de nombreux nouveaux partenaires avec une offre à la carte composée de solutions puissantes et adaptées aux besoins des entreprises. » déclare Frédéric Dannery, Directeur Commercial Adjoint d'EBP.

Une interaction complète entre le PGI et ses modules

Le PGI et chacun de ses modules sont construits autour d'une ergonomie commune pour une prise main et une maîtrise des outils de gestion plus simple. De plus, ces éléments communiquent entre eux en temps réel.

Les logiciels de la ligne PME s'adressent à de nombreux types d'activité et fonctionnent en réseau client/serveur.

Une gestion à la carte !

La personnalisation est un des maîtres mots des solutions EBP. Avec « la Ligne PME », l'éditeur offre la possibilité aux entreprises de choisir, un ou plusieurs modules qui seront rattachés au cœur commun qu'est le PGI.

- [PGI Ligne PME Open Line™](#)



Ce progiciel puissant et performant est enrichi chaque trimestre pour répondre aux besoins les plus pointus. Véritable pilier fonctionnel, il intègre à la fois la comptabilité et la gestion. Il permet de maîtriser parfaitement la chaîne commerciale (ventes, achats, gestion de stock, nomenclature, gestion des relances..) et comptable (Bilan, compte de résultat, déclaration TVA...) dans un environnement de travail puissant et ergonomique.

➤ Module CRM Ligne PME Open Line

Grâce à ce module, les entreprises ont toutes les cartes en main pour booster leur chiffre d'affaires avec une gestion avancée de la relation client. Ce module regroupe les phases fondamentales d'un CRM pour transformer les opportunités en vente.

Les + du module :

- La collecte d'informations qui a pour but d'affiner la connaissance de chaque contact.
- La classification des contacts, pour les répertorier en 3 catégories (pistes, contacts, comptes)
- L'identification des besoins afin de concevoir une proposition commerciale personnalisée
- Les opportunités de vente, indiquant l'offre concernée, l'état d'avancement, les ventes estimées, réelles,...
- Les campagnes marketing

➤ Module Numéro de Série Ligne PME Open Line

Cette brique, particulièrement attendue dans le secteur industriel, permet de retrouver et de tracer simplement un article par son numéro de série, de le visualiser sur les commandes, les livraisons, ou les factures... La recherche multi-critères offre un accès instantané à l'information recherchée par la simple saisie du numéro de série.

Les + du module :

- Un numéro de série unique par article, qui permet de personnaliser entièrement la gestion de ses articles
- La création automatique des articles, qui offre à l'entreprise un gain de temps considérable, en générant automatiquement à partir du 1er numéro de saisie les numéros de séries suivants.
- La recherche multi-critères, qui permet de retrouver immédiatement tous type de numéro de série

➤ Module Immobilisations Ligne PME Open Line

Toutes les informations nécessaires à l'analyse et à la prise de décision quant au renouvellement des immobilisations sont accessibles via ce module.

Directement intégré au PGI, il réduit considérablement le risque d'erreur lié à la ressaisie. Les écritures de dotation et d'acquisition sont ainsi directement transférées en comptabilité.

Les + du module :

- Les fiches d'immobilisations, créées en toute simplicité grâce à la notion de famille. Il est par exemple possible de paramétrer un ensemble de règles communes aux immobilisations appartenant à la même famille.

- Le calcul du plan d'amortissement en quelques clics
- Les déclarations fiscales (2054 et 2055), calculées rapidement
- La Taxe sur les Véhicules de Société (TVS)
- Le transfert en comptabilité

Les modules sont disponibles uniquement avec le PGI Ligne PME Open Line

A propos d'EBP

Editeur majeur de logiciels de gestion, EBP encourage les créateurs et les entrepreneurs à s'informatiser pour piloter leur activité commerciale, tout en se consacrant à leur cœur de métier. Depuis 1984, EBP s'est affirmé comme un éditeur de logiciels de gestion incontournable, grâce à une offre complète (business plan, comptabilité, gestion, paye), simple d'utilisation, constamment mise au fait des évolutions légales et accompagnée de services de haute qualité. Aujourd'hui, le groupe EBP réalise un chiffre d'affaires de 27 M€ et compte 300 collaborateurs basés au siège, à Rambouillet (78), en régions, ainsi que dans ses filiales européennes, en Espagne et en Belgique. En juin 2006, Itool Systems a rejoint le groupe EBP en tant que filiale ASP. Espace Presse EBP : <http://www.ebp.com/fr/societe/presse.aspx>

Contact presse EBP

Clipping-traitdunion Relations Presse

Aurélie Pichon

Tél. : 01 44 59 68 90

aurelie@clipping-tu.com



www.ebp.com